

DESARROLLO DE INICIATIVAS DE SANEAMIENTO EN WATER FOR PEOPLE

ENTENDIENDO LAS BRECHAS EN LOS SERVICIOS,
IDENTIFICANDO OPORTUNIDADES DE MERCADO



1 PRUEBA DE IDEAS

LISTADO PARA AVANZAR
/ NO AVANZAR

- ✓ Mejorar practicas existentes
- ✓ Satisfacción de clientes
- ✓ Disponibilidad local
- ✓ Desempeño consistente
- ✓ Potencial orientacion a escala



2 PRUEBA DE MERCADOS

LISTADO PARA AVANZAR
/ NO AVANZAR

- ✓ Sin subsidios externos
- ✓ Cadena de suministros sostenible
- ✓ Márgenes son rentables
- ✓ Satisfaccion de clientes
- ✓ Capacidad financiera y empresarial
- ✓ Apoyo gubernamental



3 PRUEBA DE ESCALA

LISTADO PARA AVANZAR
/ NO AVANZAR

- ✓ Crecimiento espontaneo de nuevos negocios
- ✓ Crecimiento de cadena de suministro
- ✓ Costos unitarios decrecientes
- ✓ Mejora continua
- ✓ No dependencia de Water For People
- ✓ Apoyo gubernamental y regulación



4 ESCALA/PARA SIEMPRE

